

コンセンサス(合意形成) ファシリテーション講座

～チームの「関係の質」を高める力を養う～

会議やミーティングでどんな決め方をしていますか？リーダーが決める？ 多数決？ なんとなく決まっている？ 決め方によって、チームの「関係の質」が高くなったり低くなったりします。チームづくりを促すためには、どんな決め方が求められるのでしょうか？

コンセンサス(合意形成)は、メンバーが多様な意見や持論を持ちながらも、ひとつの決定を促す意思決定の手法です。かならずしも、全員が賛成するわけではありません。違った意見をもちながらも、十分に話しあい、聴きあい、納得した上でひとつの結論を導くことがコンセンサスの要件です。

コンセンサスは容易ではありません。多くの場合、十分な合意を得ることができないことでしょう。ただ、コンセンサスへの試みを重ねることで、メンバー間の相互理解が深まり、チームの「関係の質」が高められます。また、コンセンサスを重んじることは、個々のメンバーの主体的な行動を促し、チームの成果を高めていくことにもつながります。

この講座では、まず、ファシリテーションの基礎となる力を養い、ファシリテーションの重要な機能である、コンセンサスを促す技法への理解を深めます。そして、コンセンサスを促すためにどんな「はたらきかけ」が求められるのかを探求し、現場で試す行動仮説を見出します。

◆プログラム

1. ファシリテーションの基礎(冰山モデル、4つの懸念)を理解する
2. ファシリテーションを試す(模擬会議と内省)
3. 葛藤への対処とコンセンサスのポイントについて理解を深める
4. コンセンサスを促す介入を試す(模擬会議と内省)
5. 現場での適用を考える

* ラボラトリー方式の体験学習法に基づき、グループ実習とそのふりかえりから学びます。

◆日時 2018年 9月29日(土) 10時～17時

◆会場 大阪産業創造館(大阪府中央区本町1-4-5) * 地下鉄「堺筋本町」駅から徒歩約5分

◆講師 LLCチーム経営 嶋田至

長年、ITやインターネットビジネスの分野でプロジェクトマネジメントや事業開発などに携わる。2008年、合同会社チーム経営(LLCチーム経営)の設立に参画し、その後、代表に就任。

さまざまな組織を対象に、組織開発のコンサルティング、リーダー育成、対話型組織開発のファシリテーションなどに携わっている。



◆受講料: 18,000円(税込、事前振込)

* 講座名、お名前、所属、連絡先をご記載ください。

◆申込 : チーム経営のWebサイトから、またはメール(info@teamkeiei.com)で。

<https://teamkeiei.com/>

